

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣

用心就會找到  
用力的方向



★獲獎紀錄：  
高峰會12次、年度績優出國4次、國際繼續率(IQA)10次、MDRT3次

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

保險是可以讓人從  
受助轉為自助的尊  
嚴事業



★獲獎紀錄：  
高峰會13次、年度績優出國4次、國際繼續率14次、MDRT5次(1次COT)

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

認同騰達  
相信商品  
感謝自己!



★獲獎紀錄：  
國際繼續率(IQA) 3次、MDRT 1次

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

客戶的信賴  
就是最好的  
個人品牌



★獲獎紀錄：  
2019昆大麗高峰會會長、高峰會10次、年度績優出國6次、國際繼續率(IQA)12次、MDRT8次、龍獎8次

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

舊客戶無縫接軌，  
欣然共創雙贏



★獲獎紀錄：  
高峰會8次、年度績優出國18次、國際繼續率4次、MDRT2次、龍獎2次

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

發展屬於自己的  
事業,擁有  
「看得到」的未來



★獲獎紀錄：  
高峰會2次、精英盃1次、國際繼續率(IQA)3次

[採訪報導](#)

[影片連結](#)

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



“用心就會找到用力的方向,,

投身保險業深耕19年的陳瑋芸，總是以關心為出發點，更透過身邊理賠經驗、保險時事提供客戶客觀的分析，而建立了深厚交情，最深入的交流已經到了客戶第四代，彼此信任度與連結度相當高。陳瑋芸表示，過去在保險公司的生活太緊湊，雖然這樣的壓力可以讓人快速成長，但我更想要追求自我理想生活。對我而言「時間」很重要，騰達擁有跟壽險公司一樣提供完善教育制度與系統，夥伴可以快速吸收資料並馬上跟客戶分享，我有更大的時間自由度也有更好的商品環境，可以慢慢跟客戶培養感情，讓事業發展多元化，且有餘裕做好自己的生涯規劃。陳瑋芸堅定的說，想好自己的方向，就算放棄原本的利益也無不可；有捨才会有得，我放棄了過去的續佣與團隊，但我得到了我想要的優渥與自由生活！

★獲獎紀錄：高峰會12次、年度績優出國4次、國際繼續率(IQA)10次、MDRT 3次



保險年資19年

輝達事業部行銷總監 陳瑋芸

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



“保險是可以讓人從受助轉為自助的尊嚴事業，”

源自於母親輝煌的保險人生，DNA流著樂於助人的熱情。醫檢師的背景讓陳芝蘭從人間苦難的現場，開始保險這份助人也自助的事業。20年保險年資的成就不在數字，而是來自客戶的那抹微笑和事故來臨時的那份安心。對她而言，保險是承諾也是修行。為堅守自己的承諾與圓滿保障的修行，陳芝蘭從保險公司轉戰多元平台，她強調，轉戰保經並非為了「錢」，而是跨平台的商品可以更超然站在客戶立場規劃最合宜的保障，這才是對客戶最好的！她更敬佩董事長宏遠的經營眼光，不惜重金投入e化，並有非常完善的制度如：可跨區增員更可低階增高階，不僅留住好人才，也讓增員者擁有多一份組織利益被動收入。陳芝蘭很感謝公司前輩無私又熱情傾囊相授，讓轉業夥伴在這個充滿友善與愛的大家庭，迅速扎根立業。

★獲獎紀錄：高峰會13次、年度績優出國4次、國際繼續率14次、MDRT 5次(1次COT)

佳里 超鴻事業部千達事業處總監 陳芝蘭

保險年資20年

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



“認同騰達、相信商品、感謝自己！”

要選擇離開待了11年的舒適圈並不是一個容易的決定！但只要想著能給客戶更多、更好的選擇及規劃，自己也有機會在保經這個平台上有更好的發展，於是選擇重新開始，當個資深新人！徐健榕雖自謙是個保經新手，但憑藉著過去的11年在保險業經營及努力下，累積了許多認同且信任自己的客戶，因此在踏入騰達的第一年即完成MDRT、騰達菁英盃及高峰會等成績及榮耀，這是對自己轉換到保經平台的一種激勵及肯定！而在騰達公開且透明的晉升制度條件下，轉換跑道第一年即完成業績達標且增加13位工作夥伴因而晉升事業處總監且於竹北地區成立獨立事業處。徐健榕表示，來到騰達每天都很快樂，千里馬需要遇到伯樂，人才需要有舞台發揮；一個人可以走得很快，但一群人可以走得很遠！

★獲獎紀錄：國際繼續率(IQA)3次、MDRT 1次



保險年資12年

永旭事業部成功事業處總監 徐健榕

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



**“客戶的信賴，就是最好的個人品牌，”**

投入保險業之初只想在穩固的大品牌保險公司下發展的賴睿翰，早已成為客戶依賴與信任的好朋友，但受限於當時公司商品並非最適合客戶，本著「怎麼可以讓朋友吃虧」的心意，萌生轉換跑道的想法。從業期間體悟到保經是未來趨勢，因此在眾多公司中選擇了重視教育訓練、e化平台建置先進領先同業、簽約優質商品多的騰達保經。賴睿翰積極善用公司課程知識掌握先機，並結合優質商品，在疫情期間勤於保單健診，第一時間為客戶超前部署，業績不僅沒有受到衝擊，反而逆勢成長。看到客戶皆有所獲，自己也感到踏實與欣慰，賴睿翰堅定的說，騰達保經制度不考核，可以做到真正的傳承，是值得付出努力打拼一輩子的事業！

★獲獎紀錄：2019昆大麗高峰會會長、高峰會10次、年度績優出國6次、國際繼續率(IQA)12次、MDRT 8次、龍獎8次

鴻耀事業部龍騰事業處總監 賴睿翰

保險年資16年

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



## “舊客戶無縫接軌，欣然共創雙贏”

早年需要照顧孩子便兼職從事保險業，客戶即朋友的吳敏萱總以同理心來規劃保障。單一保險公司商品較無選擇性，風險也無法分散，客戶雖不甚滿意商品但基於對她的高度信任與認同，還是繼續簽約，著實讓吳敏萱心中很掛懷……直到順應產業趨勢跟隨董事長來到騰達，跳脫商品平台與制度限制才如魚得水！轉職之初難免擔心客戶流失，但客戶紛紛表達：「妳早該換了！」吳敏萱表示，騰達相當注重教育訓練與團隊精神，這是夥伴能長久定著之因，疫情期間，公司立即與時事動態接軌，迅速召開應變會議，讓夥伴安心並有方向，客戶也在這段期間感受到貼心關懷，並藉此好好檢視保障缺口。一個團隊的進步至關領導人，在騰達和諧、無私共好的氛圍中，工作與生活都是越來越輕鬆越來越開心！

★獲獎紀錄：高峰會8次、年度績優出國18次、國際繼續率4次、MDRT 2次、龍獎2次



保險年資17年

前瞻事業部同盈事業處高級行銷總監 吳敏萱

# 趁勢 **轉職** 換跑道 壽險之路更寬廣



“發展屬於自己的事業，擁有「看得到」的未來，”

顏汶嫻將保險當作畢生事業，是在歷經一場車禍後，發覺對法規與事故處理不甚了解，在30年資深保險業務主管母親的適時提點下，才深刻體會到保險的重要性，進而產生強烈的學習動力，不僅強化專業能力，協助有需要的朋友，更找到成就感與從業價值。顏汶嫻表示，每個產業都有其趨勢，保經正是保險業務員的趨勢，要適時掌握時機，並要選擇重視教育訓練、資訊系統完整的公司，因此決定轉戰騰達走出自己的路！原公司雖然資源很多，卻也讓她倍感時間壓迫，來到騰達能更彈性運用時間學習各類新知識，專業能力廣受客戶肯定，創造出更多成交機會，而且提供自主經營的制度反而讓績效更好。一路走來，就像倒吃甘蔗，越做越輕鬆。顏汶嫻感謝騰達保經以及自己所做的選擇，幫助更多人向成功傳承事業之路邁進！

★獲獎紀錄：高峰會2次、精英盃1次、國際繼續率(IQA)3次

前瞻事業部宏奇事業處高級行銷總監 顏汶嫻

保險年資8年